



In dem expandierenden Markt der Glasindustrie reagieren viele Originalanlagehersteller strategisch mit Kampfpreisen und technologischen Neuigkeiten. Wenn man das wichtige Thema der Lebenszykluskosten (Life Cycle Cost) berücksichtigt, dann hält Pneumofore eine befestigte und führende Position.

Die Kundschaft wählt die Pneumofore Lösung als Ergebnis einer genauen Analyse für neue Investitionen mit Focus auf lange Laufzeiten, erhöhte Produktivität und mehr Leistungsfähigkeit, also kurze Rückzahlungszeiten. Die Frage über mehr Aufwand für höhere Technologie wird in den meisten Fälle positiv beantwortet. Insbesondere in den osteuropäischen Ländern findet man einen schnellen Wachstumstrend, da komplette Investitionsanalysen durchzuführen werden, bis zur maximalen Kostensteigerung der Ersatzteile über zehn Jahre und Garantieverlängerungen bis zu fünf Jahren.

Für die langfristige Leistung der Vakuumanlage, inklusiv Verfügbarkeit und Wartungskosten, braucht es mehr spezifische Überlegungen als für den Einkaufspreis alleine. Aufgrund der ständigen Erhöhung der Strom- und Wasserkosten sind auf die Dauer die Betriebspesen der grösste Bestandteil der gesamten Lebenszykluskosten der Anlage. Das Hauptinteresse im Fall eines fortschrittlichen Glaswerkes ist die hohe Leistungsfähigkeit und Produktivität über zehn bis zwanzig Jahre.

Die Anzahl von Pneumofore UV Vakuumsysteme in Osteuropa wächst erheblich, zum grössten Teil dank der Erfahrung unserer örtlichen Partners. Einzig durch unseren ukrainischen Vertreter Compressors International aus Kiev verfügt Pneumofore über zahlreiche Referenzen wie Sklo-Zorya Saint Gobain, Gostomel, Kostopol und Rokinoe.

Diese Glaswerke und andere in Osteuropa stellen eine neue Realität dar, die herausfordernde und attraktiven Chancen für die traditionelle westeuropäischen Maschinenproduktion bietet.

Pneumofore SpA

Via Natale Bruno 34 - 10090 Rivoli (TO) - Italy
Tel: +39 011.950.40.30 - Fax: +39 011.950.40.40
info@pneumofore.com - www.pneumofore.com

LOCAL CONTACT